



**Assurance**

Meloche Monnex

# Guide sur la rémunération et la propriété

## DONNÉES FONDAMENTALES SUR TD ASSURANCE MELOCHE MONNEX

### Modèle de vente

Le programme d'assurances habitation et auto de TD Assurance Meloche Monnex est souscrit par Sécurité Nationale compagnie d'assurance.

Sécurité Nationale compagnie d'assurance exerce ses activités à titre d'assureur par marketing direct distribuant ses produits par l'entremise de deux cabinets de courtage exclusifs : Meloche Monnex assurance et services financiers inc. (MMASF) au Québec et Meloche Monnex services financiers inc. (MMSF) dans les autres provinces. Leurs représentants sont des membres du personnel dûment autorisés et salariés.

### Rémunération par Sécurité Nationale compagnie d'assurance

MMASF et MMSF assument entièrement les services de courtage sur les produits offerts par Sécurité Nationale compagnie d'assurance (SN).

En contrepartie des ressources déployées par les cabinets de courtage pour recruter et maintenir la clientèle ciblée par SN en respectant des critères de qualité de service élevés, la compagnie d'assurance remet à ses cabinets de courtage une commission de courtage basée sur des tarifs standards. Les cabinets de courtage peuvent également se qualifier pour une rémunération additionnelle conditionnelle.

Au cours des dernières années, la commission de courtage moyenne versée par SN en proportion du montant des primes souscrites a varié entre 13% et 18%. SN anticipe que ses tarifs standards actuellement en vigueur génèreront une commission de courtage à l'intérieur de cette fourchette historique. SN complète la commission de courtage avec une rémunération additionnelle conditionnelle SN souhaite ainsi intéresser ses cabinets de courtage à effectuer une évaluation des risques de souscription en conformité avec les grilles de tarification développées pour sa clientèle cible et escompte que cette approche se traduira par l'atteinte de résultats financiers conformes à son plan d'affaires. Introduite en 2006, cette rémunération additionnelle représente pour les cabinets de courtage un revenu, exprimé en % des primes directes souscrites, variant entre un minimum de 0% et un maximum n'excédant pas 4%.

### Rémunération par d'autres compagnies d'assurance

MMASF et MMSF distribuent également un produit d'assurance-voyage souscrit par Royal & Sun Alliance du Canada, société d'assurances. Au cours de la dernière année, le total des commissions reçues s'est établi à près de 19% des primes souscrites et aucun programme de rémunération additionnelle n'était applicable.

### Propriété

Sécurité Nationale compagnie d'assurance, MMASF et MMSF sont des filiales de Meloche Monnex inc. qui est une filiale de La Banque Toronto-Dominion.